



Opencell Software lève 650k€ en amorçage pour accélérer le développement produit et la commercialisation de sa solution de facturation complexe open source.

Dijon – 14 janvier 2015 – Opencell Software, la startup qui édite la solution de facturation complexe (“billing”) open source, a annoncé aujourd’hui avoir levé 650 k€ en amorçage auprès du fonds **Kima Ventures** fondé par Xavier Niel, de **Cap Innov’Est**, un fonds régional basé en Bourgogne et Franche-Comté, de la société **Awys** détenue par Eric Durand-Gasselin, fondateur de la société de téléphonie Afone, de **Bourgogne Angels**, un réseau régional de business angels et de plusieurs investisseurs individuels basés en France et aux Etats-Unis. Les fonds levés, avec l’effet de levier additionnel de 600k€ d’aides à l’innovation et financement apportés par BPI France, serviront à accélérer le développement produit et la commercialisation de la solution Opencell.

Depuis sa première version en 2007, la solution de « billing » Opencell s’est progressivement instaurée comme la première solution open source alternative aux logiciels de billing propriétaires. La solution offre une couverture complète du cycle “consume to cash” comprenant la médiation ou l’agrégation d’évènements, la valorisation et l’imputation en compte de transactions valorisés, la gestion du cycle de facturation, la composition et l’envoi de facture, la gestion de la comptabilité auxiliaire et le recouvrement des impayés. Robuste et nativement multi-client (« multi-tenant »), la solution est très configurable et peut être déployée sur l’infrastructure du client ou directement dans le cloud en se connectant à la marketplace Microsoft Azure.

Par sa flexibilité et son coût attractif, Opencell est idéalement positionnée pour adresser les besoins de remplacement complet ou partiel de chaînes de facturation historiques utilisées dans le secteur des télécommunications ainsi que la distribution d’eau et d’électricité. Elle répond aussi au besoin grandissant de solutions permettant de gérer la facturation d’abonnements ou d’usages liés au lancement de nouveaux services dans le secteur des infrastructures cloud, du SaaS, de la santé connectée, de la banque, de l’assurance, des médias, du transport etc.

La solution Opencell est actuellement déployée ou en cours de déploiement auprès de dix clients en France et en Europe de l’Ouest. Elle est déjà référencée par de nombreux intégrateurs qui recherchent des solutions de « billing » disruptives susceptibles de répondre aux demandes de leurs clients et prospects.

Selon Xavier Niel, «...le business model open source innovant d’Opencell a le potentiel de créer une véritable disruption sur un marché important en proposant une solution moins coûteuse et plus flexible que les solutions de facturation traditionnelles qui coûtent généralement plusieurs millions de dollars. En choisissant Opencell, les sociétés recherchant une solution de billing pourront aussi éviter les problèmes de dépendance et de réversibilité qui caractérisent les solutions propriétaires. »

« Notre solution de « billing », avec sa couverture fonctionnelle très large et son business model open source innovant, crée une vraie alternative aux solutions propriétaires existantes. Notre

financement nous servira pour accélérer notre « road map » produit, renforcer la qualité de notre service de support et renforcer la visibilité de notre solution sur un marché très dynamique. », a également déclaré David Meyer, le président et co-fondateur d'Opencell Software.

Afin d'accélérer son développement sur un marché estimé à plus de 20 milliards d'euros, Opencell Software envisage de réaliser une nouvelle levée de fonds au deuxième semestre 2016.

A propos

Opencell Software

Opencell Software a été créé en mars 2015 par plusieurs entrepreneurs spécialisés dans l'informatique B2B pour développer, fournir du support et accélérer le développement de la solution logicielle Opencell, la première solution au monde de facturation complexe fonctionnant avec un modèle open source. www.opencellsoft.com

Contact: Ethan Beardsley – ethan.beardsley@opencellsoft.com

Kima Ventures

Kima Ventures a été créé en 2010 par Xavier Niel, le fondateur d'Iliad-Free, pour financer des sociétés innovantes à travers le monde. www.kimaventures.com

Contact: contact@kimaventures.com

Cap Innov'Est Fund

Cap Innov'Est est un fonds d'amorçage de 36M€ investissant dans des startups high-tech basées en Alsace, Franche-Comté et Bourgogne. Financé par le Fonds national d'amorçage, les régions Alsace, Franche-Comté et Bourgogne, SAFIDI (groupe EDF), les Caisses d'Epargne d'Alsace et de Bourgogne/Franche Comté, BNP Paribas et le CIFIC.

Cap Innov'Est est géré par Alsace Capital en partenariat avec Invest PME (Groupe Siparex).

Contact: Rémi Berthier, Chargé d'investissement - rberthier@capinnovest.eu

Awys

Awys est le fond d'investissement créé par Eric Durand-Gasselin, le co-fondateur de la société de l'opérateur téléphonique alternatif Afone. Sa mission est de fournir du financement et du conseil à des projets entrepreneuriaux innovants.

Bourgogne Angels

Bourgogne Angels est une association regroupant des investisseurs privés souhaitant investir dans des sociétés innovantes, à fort potentiel, situées dans la région Bourgogne. www.bourgogneangels.com

Contact: Laure Taiclet, -laure.taiclet@ubourgogneangels.com