



Lifeaz, la startup lançant le défibrillateur connecté grand public, est le premier lauréat du concours Opencell for Entrepreneurs.

Paris – 9 juin 2016 – L'éditeur open source spécialisé dans la monétisation des services digitaux, annonce aujourd'hui le premier lauréat du programme **Opencell for Entrepreneurs** en choisissant de soutenir la société **Lifeaz**, la startup française qui développe le premier défibrillateur cardiaque connecté grand public.

Lancé en partenariat avec le programme **Bizspark** de Microsoft, l'initiative Opencell for Entrepreneurs permet aux startups de disposer gratuitement d'une version Enterprise d'Opencell hébergé sur le cloud Azure et d'accéder à une formation et une assistance fonctionnelle et technique.

Johann Kalchman, le président de Lifeaz a commenté : « Afin de démocratiser l'utilisation des défibrillateurs cardiaques à domicile vendu sous forme de service, nous avons choisi de nous développer en utilisant un modèle d'abonnement. Grâce à notre partenariat avec Opencell, nous disposons désormais d'un outil de monétisation performant pour développer notre service tant en France qu'à l'international ».

« Notre programme permet aux startups adoptant des *business models* d'abonnement ou de facturation à l'usage d'accéder gratuitement à une solution de facturation performante, a déclaré David Meyer, le CEO d'Opencell. Nous sommes particulièrement ravis de soutenir l'initiative de Lifeaz qui apporte une solution technologique innovante permettant de mieux maîtriser le risque cardio-vasculaire qui affecte des millions de personnes. »

Les startups intéressées par le programme Opencell for Entrepreneurs peuvent se renseigner sur les modalités du programme et candidater en se rendant sur le lien suivant:

<http://opencellsoft.com/fr/contest/Opencell4Entrepreneurs/>

A propos

Opencell Software

Opencell Software a été créé en mars 2015 par plusieurs entrepreneurs spécialisés dans l'informatique B2B pour accélérer le développement de leur solution de facturation complexe fonctionnant avec un modèle open source.

La solution Opencell permet de modéliser et de valoriser des offres complexes, d'imputer en compte post payé ou prépayé des usages, de facturer des abonnements récurrents ou des transactions ponctuelles et de gérer le poste client et le cycle de recouvrement. Elle est adaptée à des *business models* B2B que B2C et B2B2C. Totalement adressable par des API et des connecteurs Salesforce et Dynamics CRM, la solution s'intègre facilement avec un environnement informatique existant.

Contact: Ethan Beardsley – ethan.beardsley@opencellsoft.com - www.opencellsoft.com

Lifeaz

Lifeaz est une jeune startup française qui développe un défibrillateur automatique externe connecté destiné au domicile des particuliers, où près de 80% des arrêts cardiaques ont lieu. L'objectif de Lifeaz est de prévenir au maximum le risque d'accident cardiovasculaire et d'augmenter les chances de survie des victimes d'arrêts cardiaques à domicile.

Contact : Johann Kalchmann – johann@lifeaz.com - www.lifeaz.fr